Accountmanager Horti

Koppert Nederland groeit snel. Biologische plaagbestrijding is inmiddels gemeengoed geworden in de glastuinbouw, maar de vraag naar duurzame oplossingen blijft groeien. Ter versterking van ons commerciële team in Berkel en Rodenrijs zijn wij op zoek naar een:

Accountmanager Horti

40 uur per week

Wat ga je doen?

Als Accountmanager Horti ben je verantwoordelijk voor het realiseren van onze commerciële ambities, door het bedienen van zowel onze distributeurs als directe klanten. Je speelt een cruciale rol in het ondersteunen van deze distributeurs en het goed positioneren van onze producten, met als doel ons marktaandeel te vergroten. Daarnaast onderhoud je sterke relaties met directe klanten en zorg je ervoor dat zij tevreden blijven met onze samenwerking.

Je verzamelt en analyseert marktdata om trends en ontwikkelingen in kaart te brengen, en je speelt proactief in op kansen in de markt. Je stelt accountplannen op, formuleert doelen voor salesgroei, en onderhandelt met klanten en distributeurs over contracten. Het onderhouden en ontwikkelen van sterke relaties staat centraal, waarbij je regelmatig klantbezoeken doet om hun behoeften te bespreken en te evalueren. Ook ondersteun je bij acquisitie, waarbij je samen met een Consultant of een van onze distributeurs, potentiële klanten aan ons bindt.

Ontwikkelingen bij klanten leg je beknopt vast in ons CRM-systeem om het klantbeheer te optimaliseren. Ook vertegenwoordig je Koppert tijdens externe marketingactiviteiten en netwerkbijeenkomsten.

Hoe ziet de afdeling eruit?

Je wordt onderdeel van het Sales team met 5 accountmanagers werkzaam binnen de Horti en Agri markt. Samen staan jullie opgesteld om onze commerciële doelstellingen te realiseren en tegelijkertijd te zorgen dat de behoeften van de klant worden vervuld door hen de best mogelijke oplossingen en ondersteuning te bieden. Je werkt daarnaast frequent samen met Market Development, Customer & Supply Chain Service en de Technische Consultants. Je rapporteert aan de Sales Manager Nederland.

Wat breng je mee?

Als ervaren accountmanager beschik je over een sterk netwerk in de glastuinbouw. Je bent een netwerker die zowel met distributeurs als directe klanten succesvolle relaties kan beheren en uitbouwen. Je beschikt over:

- Een afgeronde hbo-opleiding of aantoonbaar hbo-werk- en denkniveau;
- Minimaal 5 jaar relevante werkervaring in de tuinbouwsector;
- De capaciteit om moeiteloos te schakelen tussen verschillende niveaus en persoonlijkheden;
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, zowel mondeling als schriftelijk.

Over welke competenties beschik je?

- Sterke commerciële en communicatieve vaardigheden;
- Ondernemerschap en pro-activiteit;
- Probleemoplossend vermogen;
- Plannen en organiseren.

Wat kun je van ons verwachten?

Je komt te werken in een snel groeiend familiebedrijf in een internationale omgeving. Elke dag is anders en dynamiek en vooruitgang staan voorop. Je krijgt bij ons veel ruimte

om je ideeën en plannen neer te zetten. Ook investeren we veel in de ontwikkeling en groei van onze collega's. Zo hebben wij bijvoorbeeld onze eigen Koppert Academy die veel trainingen en talent-ontwikkeling biedt, buiten alles wat we je leren on the job.
Daarnaast bieden we:

- Een marktconform salaris;
- Een interessante bonusregeling;
- 25 vakantiedagen en 3 ADV dagen;
- Auto, laptop en telefoon van de zaak;
- Last but not least: een uitdagende positie vol kansen binnen een snelgroeiend team en een mensgerichte organisatie.

Waarom Koppert?

Wij willen de gezondheid van mens en aarde verbeteren. In samenwerking met de natuur maken we de landbouw gezonder, veiliger en productiever. We bieden een geïntegreerd systeem van specialistische teeltkennis en natuurlijke, veilige oplossingen die de gezondheid, weerbaarheid en productiviteit van gewassen verbeteren. De kern van de activiteiten van Koppert is het streven om voortdurend natuurlijke principes te ontdekken en te benutten. Het vermogen om deze kennis te vertalen in praktische toepassingen, die bijdragen aan het vinden van oplossingen voor heersende problemen is onze kracht.
De afgelopen jaren heeft de uitgebreide knowhow van insecten, mijten, micro-organismen, biostimulanten en feromonen Koppert geïnspireerd tot talloze oplossingen voor de land- en tuinbouw. Hierdoor worden plagen op duurzame en effectieve manier bestreden en krijgen ziekten steeds minder kans.

Enthousiast geworden?

Solliciteer dan snel via de button onderaan deze vacature en laat je CV en motivatie bij ons achter. Neem voor meer informatie contact op met Lauren Holtslag (Sales Manager - Koppert Nederland BV) via lholtslag@koppert.nl Bekijk ons ook op Youtube.