Product Lead biologische gewasbescherming - Regio Noord-West Europa

Maak impact op de toekomst van duurzame land- en tuinbouw!
Bij Koppert geloven we dat duurzame landbouw de basis vormt voor gezonde gewassen, gezonde mensen en een gezonde planeet. Als Regional Product Lead speel je hierin een sleutelrol. Je verbindt marktinzichten, commerciële kansen en productexpertise en zorgt ervoor dat onze oplossingen succesvol worden toegepast in de praktijk.
Ben jij een ondernemende verbinder met gevoel voor commercie, portfolio ontwikkeling en stakeholdermanagement? Weet jij kansen in de markt om te zetten in concrete resultaten? Dan zijn wij op zoek naar jou als onze nieuwe:

Product Lead biologische gewasbescherming voor de regio Noord-West Europa

40 uur per week, Berkel en Rodenrijs, omgeving Rotterdam (NL)

Waar ga je werken?

Vanuit Koppert Nederland opereer je in een internationale omgeving waarin je bijdraagt aan de verdere ontwikkeling en groei van het toegewezen productportfolio. De Product Lead combineert een lokale businessrol met regionale verantwoordelijkheid en vormt de verbindende schakel tussen de landen in de regio en de global organisatie. Je vertaalt portfolioprioriteiten naar regionale acties en zorgt ervoor dat marktinzichten en behoeften uit de regio worden ingebracht in mondiale besluitvorming.
Je werkt nauw samen met Global Portfolio Management, General Managers, Sales Managers en consultants binnen de regio, Operations en R&D en rapporteert aan de Sales Manager van KNL.

Wat ga je doen?

Als Regional Product Lead ben je verantwoordelijk voor de succesvolle introductie, adoptie en commerciële ontwikkeling van jouw productportfolio binnen de regio. Je vertaalt wereldwijde portfolioprioriteiten naar concrete marktacties en zorgt ervoor dat landen, consultants en commerciële teams succesvol met het portfolio kunnen werken.
Je houdt je onder andere bezig met:

- Analyseren van marktontwikkelingen, klantbehoeften en productprestaties;
- Identificeren van commerciële kansen en ontwikkelen van businesscases en verbetervoorstellen;
- Coördineren van productintroducties en portfolioverbeteringen binnen de regio;
- Stimuleren van productadoptie, commerciële groei en portfolio ontwikkeling;
- Ondersteunen van businessplanning, forecasting en lifecycle management;
- Verbinden van lokale markten met Global Portfolio Management en andere stakeholders;
- Delen van kennis, ondersteunen van teams en bewaken van de voortgang van verbeterinitiatieven.

Wat breng je mee?

Je bent analytisch sterk, commercieel gedreven en weet mensen te verbinden en in beweging te krijgen zonder formele hiërarchische verantwoordelijkheid. Je bent nieuwsgierig naar ontwikkelingen in de markt, ziet kansen en vertaalt deze naar concrete resultaten.

Verder beschik je over:

- HBO- of WO-werk- en denkniveau;
- Een afgeronde opleiding in een agrarische, commerciële of bedrijfskundige richting;
- Relevante ervaring binnen de agrarische sector, productmanagement, business development, marketing of een vergelijkbare omgeving;

Nummer:
769

Titel:
Product Lead biologische gewasbescherming - Regio Noord-West Europa

Functiecategorie:
Sales

Afdeling:
Koppert Nederland B.V.

Locatie:
Berkel en Rodenrijs, Netherlands, Berkel en Rodenrijs

Uren per week:
40

Opleidingsniveau:
HBO

Vereiste talenkennis:
Nederlands en Engels

Tijdelijke functie/opdracht:
Nee

Deadline:
31-12-2026

Contactpersoon:
Sanne Baumann - van de Ven

- Ervaring met stakeholdermanagement in een internationale omgeving;
- Sterke analytische vaardigheden en ervaring met het vertalen van data en marktinzichten naar acties;
- Ervaring met businessplanning, forecasting en commerciële besluitvorming;
- Uitstekende kennis van de Nederlandse, Engelse en/of Duitse taal in woord en geschrift.

Dit typeert jou:

- Ondernemend en resultaatgericht;
- Commercieel en marktgericht;
- Sterk in stakeholdermanagement;
- Verbindend en overtuigend;
- Proactief en initiatiefrijk;
- Analytisch en strategisch;
- Effectief in een internationale omgeving.

Wat kun je van ons verwachten?

Je komt te werken in een snel groeiend familiebedrijf. Elke dag is anders en dynamiek en vooruitgang staan voorop. Je krijgt bij ons veel ruimte om je ideeën en plannen neer te zetten. Ook investeren we graag in de ontwikkeling en groei van onze collega's.
Daarnaast:

- Een mooi salaris tussen de € 5,094.56 en € 6,792.74 bruto per maand, afhankelijk van jouw kennis en ervaring in schaal 16;
- Een interessante bonusregeling met een maximale bonus van 12,5% per jaar (december salaris x 12);
- Een auto, laptop en telefoon van de zaak;
- 25 vakantiedagen en 3 roostervrije dagen;
- Een vergoeding om tegen gereduceerd tarief te sporten;
- Onbeperkt toegang tot ons Learning Management Systeem om digitaal te leren en ontwikkelen;
- Onbeperkt toegang tot het platform OpenUp voor jou en 3 naasten ter ondersteuning op diverse mentale vlakken;
- Samenwerking met betrokken collega's in een groeiend, mensgericht bedrijf;
- Een dynamische werkomgeving met een ondernemend en innovatief karakter, waarbinnen je echt impact kunt maken.

Wat kun je van ons verwachten?

Bij ons krijg je de ruimte om te bouwen aan een toekomstgerichte sector. Je werkt in een organisatie waar innovatie, duurzaamheid en samenwerking centraal staan. Je krijgt de kans om écht impact te maken — op je team, collega's, Koppert als organisatie, de markt en op de toekomst van de Nederlandse land- en tuinbouw.
Onze holistische benadering is wat ons onderscheidt. Verbetering van de plantgezondheid zowel boven als onder de grond. Al onze oplossingen ondersteunen één doel: 100% duurzame land- en tuinbouw. Wij zijn een familiebedrijf en daarom respecteren, waarderen en zorgen we voor elkaar. Als familie zijn we verenigd door ondernemerschap, onze waarden en een sterk geloof in biologische oplossingen en duurzame teeltpraktijken. Op onze vacaturesite vind je meer informatie over de pijlers van onze cultuur en onzekernwaarden.

Waarom Koppert?

Wij willen de gezondheid van mens en aarde verbeteren. In samenwerking met de natuur maken we de landbouw gezonder, veiliger en productiever. We bieden een geïntegreerd systeem van specialistische teeltkennis en natuurlijke, veilige oplossingen die de gezondheid, weerbaarheid en productiviteit van gewassen verbeteren. De kern van de activiteiten van Koppert is het streven om voortdurend natuurlijke principes te ontdekken

en te benutten. Het vermogen om deze kennis te vertalen in praktische toepassingen, die bijdragen aan het vinden van oplossingen voor heersende problemen is onze kracht.
De afgelopen jaren heeft de uitgebreide knowhow van insecten, mijten, micro-organismen, biostimulanten en feromonen Koppert geïnspireerd tot talloze oplossingen voor de land- en tuinbouw. Hierdoor worden plagen op duurzame en effectieve manier bestreden en krijgen ziekten steeds minder kans. Voor meer informatie bezoek onze website www.koppert.nl.

Enthousiast geworden?

Solliciteer dan snel via de button onderaan deze vacature en laat je CV en motivatie bij ons achter. Neem voor meer informatie contact op met Sanne Baumann (HR Business Partner) via recruitmentknl@koppert.nl. Vermeld de vacature in het onderwerp. Bekijk ons ook op Youtube.

Een persoonlijkheidsvragenlijst kan deel uit maken van de werving en selectieprocedure.
Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.